



Poste : Commercial(e) H/F

Entreprise : My Sales Academy

Ecole : My Sales Academy

Domaine : Commercial - Force de vente

Type de contrat : Contrat d'apprentissage

Niveau : Niveau 5 (BAC+2)

Lieu de travail : 256 rue Francis de Préssensé Villeurbanne, 69100 France

Nombre de poste : 10

Descriptif de la mission :

Responsabilités:

- Identifier et contacter des prospects potentiels
- Développer des relations solides avec les clients existants
- Présenter nos produits et services aux clients potentiels
- Négocier les contrats et les conditions commerciales
- Assurer le suivi des ventes et des opportunités commerciales
- Collaborer avec l'équipe marketing pour développer des stratégies de génération de leads

Compétences attendues :

Compétences requises:

- Expérience dans la vente et le développement commercial
- Excellentes compétences en communication et en négociation
- Maîtrise de l'anglais à l'écrit et à l'oral
- Esprit d'initiative et capacité à travailler de manière autonome
- Orienté service client
- Capacité à travailler sur le terrain pour rencontrer les clients
- Maîtrise des outils bureautiques (Word, Excel, PowerPoint)