



Faites de vos déchets une ressource !

Alternance Conseil Commercialisation Service Technique

Mission

Polyvalent-e, le ou l'alternant assure la commercialisation de solutions Mil-tek en s'appuyant son expertise commerciale. Il ou elle a en charge le développement du chiffre d'affaires et la formation des clients et intervient sur les régions Auvergne Rhône-Alpes et Bourgogne Franche Comté.

Principales activités

- **Prospecter une clientèle de professionnels** dans des secteurs variés tels l'industrie, la santé, l'éducation, l'automobile ou encore la restauration. Il ou elle démarcher les clients et les prospects au téléphone ou physiquement.
- **Communication** : Mise en place de guidelines pour l'utilisation des outils de communication, création de communication régulière (Linked-In, annuaires professionnels...) pour améliorer la visibilité.
- **Gestion administrative** : Alimentation et suivi de l'évolution de la base CRM
- **Former** les utilisateurs.
- **Entretien maintenance** des solutions chez certains de nos partenaires (10% de l'activité)



Compétences Requises

- Prospection et négociations commerciales
- Notions de marketing et de communication
- Exploiter un outil de gestion de la relation client

Compétences Transverses & Qualités requises

- Prise d'initiative, capacité d'anticipation
- Ouverture d'esprit, curiosité
- Appétence pour les solutions techniques

Niveau

Alternance CCST : Conseil Commercialisation de Solutions Techniques ou Bachelor, Master ou BTS en commerce

Contact pour postuler : EMAIL : delphine.chesnel@miltek-centrest.fr - MOBILE : 06.13.67.61.22 - Site WEB : www.miltek.fr

