

Offre n° 189GRRM

Devenez Conseiller Commercial en dépense courante H/F - JCAEST25

69 - VAULX EN VELIN -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 09 avril 2025

>>>>>> Venez nous rencontrer lors de la JOURNEE CHRONO DE L'ALTERNANCE
>>>>>> Le 16 AVRIL de 14h à 17h à l'Espace Mosaïque, 47-49 rue Aristide Briand, 69800 Saint-Priest

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons plusieurs profils "Conseiller Commercial" H/F dynamiques et motivés, prêts à relever de nouveaux défis.

En tant que Conseiller Commercial, vos missions seront les suivantes :

Prospection et développement du portefeuille clients

- Identifier et contacter des particuliers et professionnels ayant des besoins en optimisation de dépenses courantes.
- Prospecter par téléphone, en porte-à-porte ou via des rendez-vous physiques.
- Analyser les besoins des clients et proposer les offres adaptées.

Gestion et fidélisation des clients

- Conseiller les clients sur les différentes offres disponibles sur le marché.
- Comparer et négocier les meilleures solutions auprès des fournisseurs partenaires.
- Assurer un suivi régulier des clients pour les accompagner dans la gestion de leurs dépenses.

Atteinte des objectifs commerciaux

- Suivre les indicateurs de performance et atteindre les objectifs de vente fixés.
- Participer aux réunions et aux formations pour monter en compétences.
- Mettre en place des actions commerciales pour développer son réseau et sa clientèle.

Nous vous offrons :

- * Une rémunération attractive avec des commissions évolutives.
- * Un accès à un portefeuille de fournisseurs partenaires pour proposer les meilleures offres du marché.
- * Une évolution possible vers des postes de management selon vos performances.

Notre plus :

Avant votre prise de poste, vous bénéficierez d'une formation complète et certifiante pour devenir un Conseiller Commercial.

Selon votre éligibilité, cette formation pourra être réalisée dans le cadre du dispositif POEI (Préparation Opérationnelle à l'Emploi Individuelle) de France Travail.

- Apprendre les fondamentaux du métier de Conseiller Commercial
- Développer vos techniques de vente et de négociation.
- S'initier à l'utilisation des outils CRM et de gestion commerciale.
- Acquérir tout le savoir et l'expérience de nos formateurs afin de monter en compétences.

À l'issue de la formation, vous intégrerez directement notre équipe commerciale avec un accompagnement personnalisé.

* soit en CDI

* soit en alternance/apprentissage si intérêt : Titre de négociateur technico-commercial dans le cadre d'un contrat CDD de 10/12 mois.



CDD - 12 Mois
Contrat apprentissage



35H Autre



Autre



Selon grille alternance



Déplacements :
Ponctuels Zone
départementale



Débutant accepté

Compétences

Conseiller, accompagner une personne



Mettre en place des actions de prospection



Présenter et valoriser un produit ou un service



Recueillir et analyser les besoins client



Savoir-être professionnels

Faire preuve d'autonomie

Faire preuve de rigueur et de précision

Travailler en équipe

Informations complémentaires

- Qualification : Employé non qualifié
- Secteur d'activité : Vente à domicile

Employeur

ENERGIA COURTAGE

Energia Courtage est une société spécialisée dans l'optimisation des dépenses courantes pour les particuliers et professionnels. Nous accompagnons nos clients dans la réduction de leurs coûts en analysant et en négociant les meilleures offres du marché pour des services essentiels.

Notre mission est de simplifier la gestion budgétaire de nos clients en leur proposant des solutions adaptées, transparentes et économique leur permettant ainsi de réaliser des économies significatives sans compromis
